

about **Y**ou

Facebookに伍し、  
そして凌駕する

# 最初に

- 1.お時間を頂戴し、誠に御礼申し上げます。**
- 2.創業段階ですので、貴社が判断をするに必要な実績をご紹介出来るには、時間を必要とするところですが、本提案は貴社の今後のマーケティング活動の可能性を広げ、人材の活性化につながるものです。**
- 3.資料は、本提案の説明が終了した後、お渡しいたします。それまでは、画面でのご説明になることご容赦願います。**

# お伺いします

1. 今後、マーケティングや営業活動において、どのような取り組みを通して、**ユーザー、クライアント、顧客**を獲得しようとしていらっしゃいますか？
2. 私、あるいは私たちのビジネスの顧客は、**どこに居る**と捉えていらっしゃいますか？

マーケティングや営業活動の結果、素晴らしい成果を上げることになれば、自らのサービスを見直すべきか岐路に立たされることもあるとお見受けします。

**ご提案します**

**世の中での売る仕組みにおける  
新しい価値基準**

私たちが**今まで**伝えてきたメッセージは

**ベネフィット**

**ブランド**

**(顧客)満足**

**差別化**

私たちが**次に**伝えるメッセージはこのようなものです。

# 顧客に伝える「次の」メッセージ

1. あなたの「夢/志」に私たちは**共感**し、**賛同**します。
2. あなたの**プロセス**に、私たちは**参加**します。
3. 是非、新しい未来を**一緒**に創りましょう。
4. 将来、私たちの顧客を**共有**しましょう。

**オポチュニティ**

**顧客**

**機会の創造**

**社会**

# オポチュニティとは、たとえば

 「私は、アフリカの動物保護に取り組みたい」獣医師希望

1. あなたの動物に対する深い**愛情**と国際社会へ貢献したいという**積極性**に感銘しました。その愛情と積極性は、私たちが目指している社会と**同じ**であり、私たちはあなたを必要としています。
2. あなたは**未だ中学生**ですが、私たちの活動は、あなたの協力を将来必要とする時が来るでしょう。私たちはあなたが私たちと一緒に行動を共にできるように**アイテムや教育やイベント**を用意出来ます。
3. **是非、一緒に勉強しましょう。**
4. そして、あなたが獣医師として成長し、または獣医師にならずとも、今の夢/志を持ち続けたとき、一緒に困難に**挑戦**したいと思います。私たちは**既**につながりました。ご連絡お待ちしております。

# 誰からか？



獣医師希望



オポチュニティ



国際連合

アフリカ各国

北里大獣医学部

各地の動物園

医学部

動物保護団体

各種教育機関

製薬会社

医療器具会社

# オポチュニティを用意します



将来の顧客



顧客



社会

オポチュニティ

味方

理解者

舞台

世界

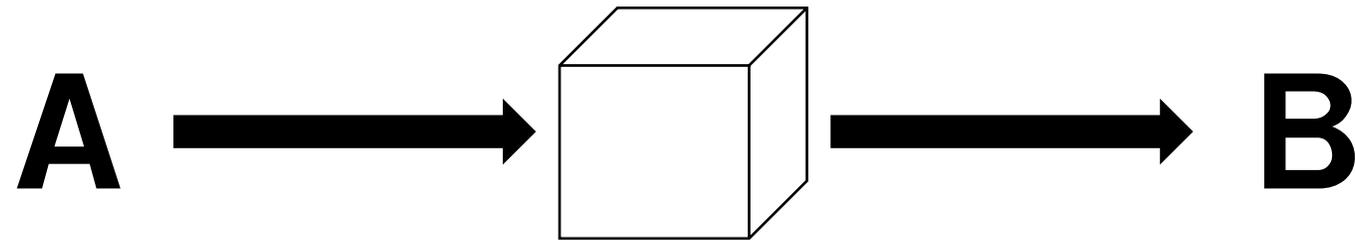
あなたの未来を実現する「ストーリー」

about You

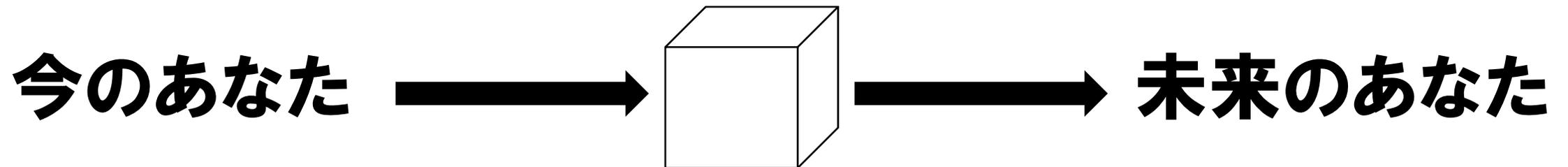
# about Youとは何か

## メディア

媒体 = それを経由すると変わる。



何が？どのように？変わるのですか。



## プラットフォームビジネス

# about Youが狙う市場とその規模

- Facebook 15.9億人 **【売上】**58億ドル (2015/Q4)



+

オポチュニティ

メディア

プラットフォーム

**【広告費】**  
58億ドル

+

**【社会的課題への  
挑戦に対する報酬】**

=

**私たちの  
市場規模**

# 売上構成について

**客数 × 価格 × 頻度 × 商品・メニュー数**

**客数**

**ユーザー数 + 企業数 + テーマ課題数**

**価格**

①広告費 ②各種サービス ③各種コンサルティングフィー ④プロジェクトコーディネーター等

**頻度**

**プロセス自体に適合、何度でも提供可能**

**商品・メニュー数**

**既存サービスや有している経営資源を  
コーディネーターし、オポチュニティを創造**

# 経済効果について

**新規顧客 × 新規事業 × リソース活性化**

**新規顧客**

顧客にオポチュニティを提供し、獲得へ

**新規事業**

事業機会創造、社会的課題への挑戦

**リソース活性化**

挑戦出来る人材の獲得、定着等



**社会的課題を解決する  
構想からの事業創出**

**1,000~3,000億円**

# 「オポチュニティビジネス」とは

業界を横断する課題に対して、あるべき変化を提示し、新しい付加価値を創造出来るよう、人を引き上げ、ビジネスをプロデュースし、社会的課題へ挑戦する。

富裕層ビジネス

中間層ビジネス

貧困ビジネス

セーフティネット

希少性、特別感

ライフサイクル

その克服が理想

弱者の保護

富をかすめ取る

便利だがバラバラ

利用し、搾取する

全てカバーは難

オポチュニティ  
ビジネス

# about You オポチュニティビジネス そのメリット

**新規顧客**

**顧客を増やす、それも強固なファンとして**

**新規事業**

**サービスの提供場所を増やします**

**リソース活性化**

**「挑戦出来る人材」の創出**

人材またはセクションが、自らの役割や行動を見直し、そこに**新しい**理由と意味を見出すことを通し、**新しい**顧客や機会を発見し、顧客には**新しい**感動を、社内・社会には**新しい**提案を通して、**新しい**付加価値を生み出すことが出来る。

## about You からのご提案

御社は、about Youを活用して、**新しい**  
付加価値を**創造**出来ます。

是非協力したいので、**新しい**付加価値  
を生み出すため**ディスカッション**をしま  
しょう！

**効果、金額**

=

**未来**

×

**可能性**

# ディスカッションの着地点のいくつか

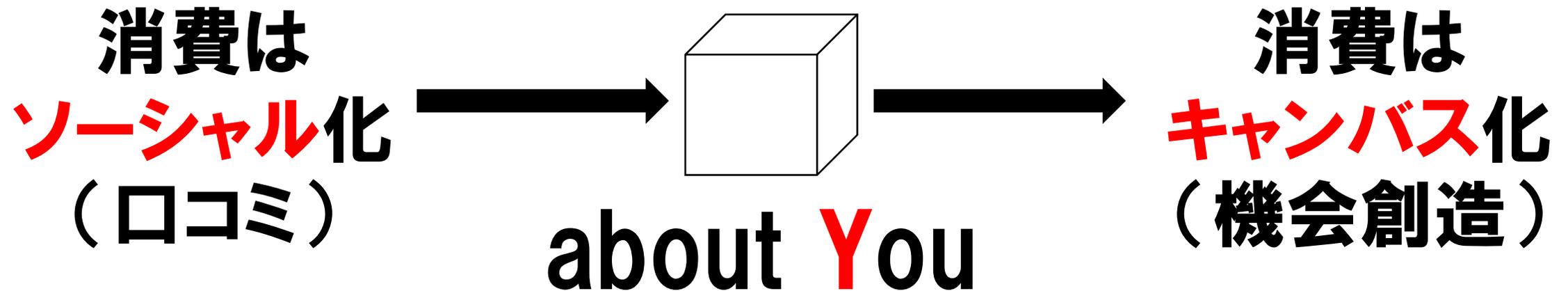
- 一緒に本メディアの可能性を研究し、**共に構築**するか。
- 現在のサービスをアレンジし、新しい**サービスメニュー**を開発し、**市場を創造**するか。
- 今の顧客または、将来繋がりたい顧客の**プロセスに届けるメッセージ**やサービスを研究するか。
- 自社の課題を解決するために、「**開かれた取り組み**」を展開するか。
- 自社の人材が持つ才能や今後の貢献の方向性に対する理解を深め、新規事業や世界に挑戦できるための**舞台と環境**を用意するか。

# 具体的なビジネスモデル

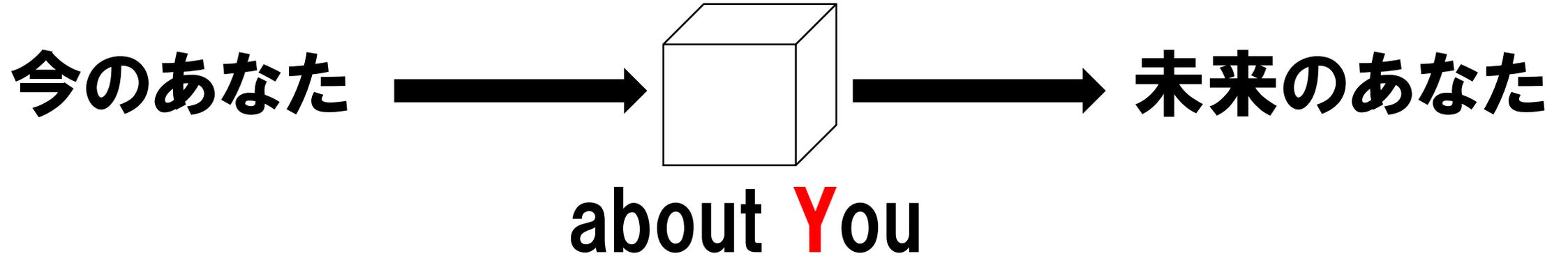
Point1.書き換え可能であるプロフィール「キャンバス」

Point2.コミュニケーションシステム

Point3.個人、企業、社会の各成長プロセスを支援・実現する働きかけのメニューとそのレシピの充実



お伺いします



メディア

プラットフォーム

オポチュニティ

ここからは、以上を実現するための  
「説明書」となります。

質問など、ございますか？

**about Youは、個人価値が流通出来るインフラの活用による、新規顧客の獲得、新規事業の創出を実現できるプラットフォームをご提案します。**

**2017年6月時点は、提供準備中ですが、創業段階におかれても、各種リソースをご提供いただく方については、お礼として利益分配など検討します。**



**株式会社グローバルネットワークホールディングス**

**取締役 about You プロデューサー**

**與儀陽介**

**〒106-0046**

**東京都港区元麻布3-12-35**

**080-5182-3760**

**yogi@globalnetwork.holdings**